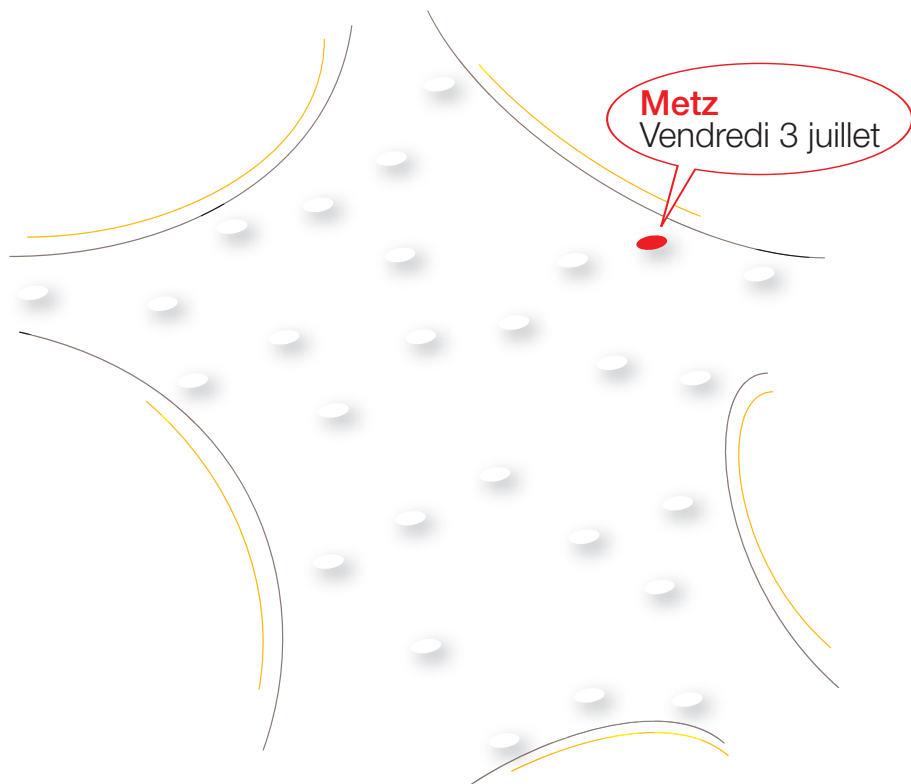




# Forum appuiPME

Lorraine

*Renforcer la structure financière des entreprises*



Une initiative



En partenariat avec



Avec le soutien de



9h00 Accueil café des participants

9h30 ► **Introduction**

**Jean-Pierre Masseret**, Président du Conseil Régional de Lorraine

9h40 ► **Mot de Bienvenue**

**Joël Darnaud**, directeur général, OSEO

**Jean-Marc Maury**, directeur du département développement économique et social, Caisse des Dépôts

10h00 ► **Pourquoi faire une augmentation de capital ?**

Ouvrir son capital à des investisseurs, une décision impactante que beaucoup de chefs d'entreprises hésitent à prendre, et pourtant... Les capacités à se développer, croître, innover, gagner en performance peuvent être démultipliées grâce à une augmentation de capital.

**Hervé Obed**, président, ILP

**Jean-René Griton**, président, AACIF

**Un entrepreneur**

**François Grandidier**, président, groupe Agri Terroir Communication

10h40 Pause et **rencontres entrepreneurs investisseurs, accès aux stands partenaires**

11h00 ► **Les outils du financement : fonds propres, quasi fonds propres.**

Les règles d'or pour travailler en confiance avec ses financeurs.... Une chaîne d'acteurs et de financements complémentaires. Comment les mettre en œuvre avec une efficacité maximale ? Qui solliciter ? Quand ? Pour financer quoi ?

**Pierre-Olivier Defoug**, directeur général, ILP

**Daniel Gheza**, directeur général, Eurefi Field

**Gildas Le Han**, directeur d'investissements, CDC Entreprises

**Bernard Stoecklé**, président, Lorraine Business Angels

11h40 ► **La plateforme d'orientation financière.**

Présentation des outils d'orientation financière mis en place dans les régions

**Emmanuel Collin**, directeur régional, Caisse des Dépôts

**Didier Pichot**, directeur régional, OSEO

**Conseil Régional de Lorraine**

12h00 ► **Présentation du Fonds Lorrain des Matériaux.**

12h10 Buffet déjeunatoire

- 14h10 ▶ **Construire son Business Plan et bien piloter sa levée de fonds.**  
Le Business Plan : l'outil indispensable de l'entrepreneur. Les meilleures pratiques pour construire et valider le business plan et l'executive summary. Les arguments à mettre en avant pour convaincre. Comment, au Printemps 2009, les dossiers sont-ils évalués et sélectionnés ? Éléments critiques à négocier et obstacles à surmonter.  
**Mathieu Kuhn**, associé, KPMG  
**Pierre-Olivier Defoug**, directeur général, ILP  
**Pierre Buray**, président directeur général, Gico
- ▶ **Les attentes d'un investisseur en fonds propres et conduire la relation avec ses investisseurs ?**  
Quels sont les mécanismes de réflexion et de décision d'un investisseur, comment se présenter succinctement et donner envie d'aller plus loin ? Conseils et guide des bonnes pratiques d'investisseurs pour transformer son 1er rendez-vous en partenariat durable.  
**Laurence Boudot-Gauthier**, chargée d'affaires, Avenir Entreprises  
**Bernard Stoecklé**, président, Lorraine Business Angels  
**Un Intermédiaire en levée de fonds Un Entrepreneur**
- 14h50 ▶ **Comment valoriser son entreprise ?**  
Comment valoriser X années de travail, d'investissement personnel et surtout, garder la tête froide au moment de l'ouverture de son capital ? Quelles relations entre apporteurs de fonds et le management de l'entreprise ? Quelles sont les attentes et les objectifs de chacun ? Facteurs clefs pour une relation gagnant-gagnant.  
**Baptiste Delchambre**, chargé d'affaires, Eco-Mobilité Partenaires SNCF  
**Mathieu Kuhn**, associé, KPMG  
**Jacky Ouziel**, Conseiller en Investissements Financiers, administrateur CNCEF-CNCIF  
**Christiane Tissot**, ex dirigeante, Intergestion
- ▶ **Comment identifier une entreprise pour y investir ?**  
Présentation des services numériques en ligne de mise en relation entrepreneurs/ investisseurs.  
**Gilles Le Cocguen**, responsable des événements en ligne, OSEO  
**Nicolas Chung**, responsable des nouveaux services numériques, Caisse des Dépôts  
**Boris Ouarnier**, chargé de mission, CCI 02 Bilan Lorraine
- 15h30 ▶ **Pause et rencontres entrepreneurs investisseurs, accès aux stands partenaires**
- 15h50 ▶ **Un entrepreneur averti en vaut deux : les 10 points critiques à savoir avant de se lancer dans une augmentation de capital ... et même après**  
Vision, stratégie versus tactique, création de valeur et différenciation, management des équipes... Concilier recherche de fonds et business... Comment oser "provoquer" sa chance... Capitaliser sur ses succès, rebondir dans l'adversité... Quels sont les facteurs clefs de réussite, ainsi que les zones de vigilance ? Retour d'expérience d'entrepreneurs qui sont déjà "passés par-là".  
**Bernard Bihain**, président directeur général, Genclis  
**Un Entrepreneur**  
**Un Entrepreneur**
- 16h30 ▶ **Clôture**  
**Jean Pierre Carolus**, président, CRCI  
**Jean-Yves Le Deaut**, 1<sup>er</sup> Vice-Président du Conseil Régional de Lorraine
- 16h40 ▶ **Rencontres entrepreneurs investisseurs, accès aux stands partenaires**
- 17h30 ▶ **Fin**



## *Renforcer la structure financière des entreprises*

### **Modalités de participation**

Vous souhaitez participer à cette journée, inscrivez-vous gratuitement en ligne sur [www.forumappuipe.fr](http://www.forumappuipe.fr).

Le nombre de participants étant limité, une confirmation d'inscription vous parviendra par email quelques jours après votre inscription en ligne, sous réserve du nombre de participants déjà inscrits.

La participation à cette journée est gratuite sous réserve d'une inscription en ligne obligatoire et de la confirmation de votre inscription.

Pour toute information : Pierrick Le Fèvre, +33 1 41 31 62 74, p.lefevre@martech.fr

Participation gratuite sur inscription : [www.forumappuipe.fr](http://www.forumappuipe.fr)



**Hôtel de Région**  
Place Gabriel Hocquard  
57000 Metz

Partenaires presse

**capitalfinance**

**LesEchos**

**LesEchos.fr**

**investir**

**TPE-PME.com**  
Créer, diriger et développer son entreprise

Autres partenaires : AACIF (Association des Analystes Conseillers en Investissements Financiers) • AFIC (Association Française des Investisseurs en Capital) • AFG (Association Française de la Gestion financière) • ANACOFI • ANHISF (Association Nationale des Holdings ISF) • CCIF (Compagnie des Conseillers en Investissements Financiers) • CNCEF (Chambre Nationale des Conseils Experts Financiers) • CNCIF (Chambre Nationale des Conseillers en Investissements Financiers) • France Angels • France Entrepreneur • Réseau Entreprendre • RETIS • SFAF (Société Française des Analystes Financier) • UNICER (Union Nationale des Investisseurs en Capital pour les Entreprises Régionales)