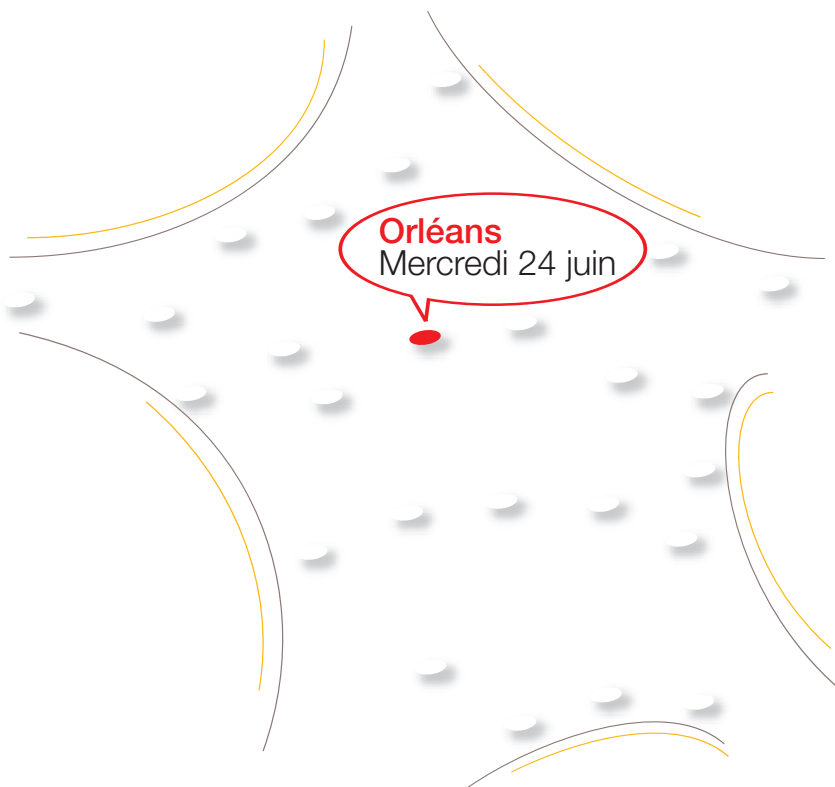




Forum appuiPME

Centre

Renforcer la structure financière des entreprises



Une initiative



En partenariat avec



Avec le soutien de



9h00 Accueil, café des participants et accès aux stands

9h30 ► **Mot de bienvenue** de **François Bonneau**, président du Conseil régional Centre

9h45 ► **Ouverture** par **Yves Aguiton**, directeur régional, Caisse des Dépôts et Consignations et **Dominique Combe Laboissière**, directeur régional, OSEO

10h00 ► **Pourquoi et comment faire une augmentation de capital ?**

Ouvrir son capital à des investisseurs, une décision impactante que beaucoup de chefs d'entreprises hésitent à prendre, et pourtant... Les capacités à se développer, croître rapidement, innover, gagner en performance peuvent être démultipliées grâce à une augmentation de capital. Témoignages de chefs d'entreprise qui ont réussi en ouvrant leur capital.

Serge Aubailly, président de l'Ordre des Experts Comptables de la région d'Orléans

Lucie Brasseur, fondatrice, twideco.tv

Yves Broussoux, président, CCI Loiret

Catherine Kraft le Marec, président du Directoire, Centre Capital Développement

10h40 ► **Les outils du financement : fonds propres, quasi fonds propres**

Les règles d'or pour travailler en confiance avec ses financeurs... Une chaîne d'acteurs et de financeurs complémentaires. Comment les mettre en œuvre avec une efficacité maximale ? Qui solliciter ? Quand ? Pour financer quoi ? Après avoir positionné le rôle de chaque acteur dans la chaîne du financement, recensement de bonnes pratiques et préparation d'une "feuille de route" pour financer son entreprise. Les éléments critiques à intégrer, les erreurs habituelles à éviter.

Annie Chanteloube, déléguée régionale, OSEO centre

Jean-Emmanuel Renelier, président, Val de France Angels

Pascal Voulton, président du Directoire, Sofimac partners

11h20 Pause, **rencontres investisseurs entrepreneurs accès des stands**

11h40 ► **Le dispositif d'orientation financière**

Qu'est-ce que le dispositif d'orientation financière et comment fonctionne-t-il ? La mobilisation des acteurs territoriaux au service du financement des PME. Un pilotage global pour un accès efficace et fluide aux outils et acteurs du financement.

Yves Aguiton, directeur régional, Caisse des Dépôts

Dominique Combe Laboissière, directeur régional, OSEO

Marie-Madeleine Mialot, 2ème vice-président, Conseil régional du Centre

12h10 Buffet déjeunatoire - **accès aux stands - rencontres investisseurs entrepreneurs**

- 14h00 ► **Comment valoriser son entreprise, comment conduire la relation avec ses Investisseurs ?**
Comment valoriser X années de travail, d'investissement personnel et surtout, garder la tête froide au moment de l'ouverture de son capital ? Quels sont les arguments à mettre en avant pour convaincre ? Quelle relation entre apporteurs de fonds et le management de l'entreprise ? Quels sont les attentes et les objectifs (financiers, opérationnels, ...) de chacun ? Que demandent les investisseurs ? Que leur demander ? Facteurs clefs pour une relation gagnant-gagnant
Joël Alexandre, président, CCI 28
Thierry Lepin, associé, KPMG
Laure Michel, directeur d'investissements, CDC Entreprises
Hervé Peyronnet, directeur financier, Vergnet SA
- 14h45 ► **Bien piloter sa levée de fonds**
Le Business Plan : l'outil indispensable de l'entrepreneur. Les meilleures pratiques pour construire et valider le business plan et l'executive summary. Les arguments à mettre en avant pour convaincre. Lever des fonds auprès des investisseurs : règles, méthodes, facteur de succès à mettre en avant pour séduire les investisseurs et passer du "très intéressé" à la conclusion effective du deal. Comment, au Printemps 2009, les dossiers sont-ils évalués et sélectionnés ? Éléments critiques à négocier et obstacles à surmonter.
Pascal Delahaye, directeur, Jardin de Rabelais
Fabrice Deltour, associé, KPMG
Mathieu Luciani, avocat, Fidal Tours - Médiprema
Claude Sauvageot, directeur général, Avenir Entreprise
- 15h30 Pause, **rencontres investisseurs entrepreneurs accès des stands**
- 16h00 ► **Un entrepreneur averti en vaut deux : les 10 points critiques à savoir avant de se lancer dans une augmentation de capital ... et même après – Témoignages d'entrepreneurs**
Vision, stratégie versus tactique, création de valeur et différenciation, management des équipes. ... Concilier recherche de fonds et business... Comment oser "provoquer" sa chance... Capitaliser sur ses succès, rebondir dans l'adversité... Déjouer les pièges... De vraies problématiques de management. Quels sont les facteurs clefs de réussite, ainsi que les zones de vigilance ? Autant de questions à se poser aux différentes étapes du cycle de développement. Retour d'expérience d'entrepreneurs qui sont déjà "passé par-là"
Richard Clutier, Ecologistique
Yves Durkeim, Afitex
Fabienne Herlaut, présidente d'Eco-mobilité Partenaires, le fonds d'investissement de la SNCF
Didier Lefebvre, CBE Groupe
Eric Menanteau, Mediprema
- 16h45 ► **Clôture** par **Philippe Braidy**, directeur du développement territorial et du réseau, Caisse des Dépôts
- 17h00 ► **Rencontres investisseurs entrepreneurs, accès des stands**
- 18h00 ► **Fin des rencontres**



Renforcer la structure financière des entreprises

Modalités de participation

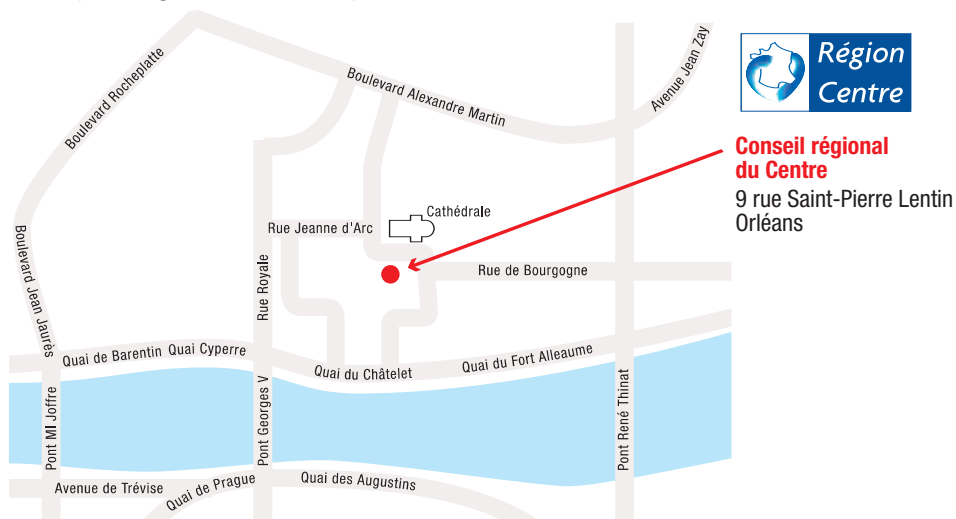
Vous souhaitez participer à cette journée, inscrivez-vous gratuitement en ligne sur www.forumappuipe.fr.

Le nombre de participants étant limité, une confirmation d'inscription vous parviendra par email quelques jours après votre inscription en ligne, sous réserve du nombre de participants déjà inscrits.

La participation à cette journée est gratuite sous réserve d'une inscription en ligne obligatoire et de la confirmation de votre inscription.

Pour toute information : Pierrick Le Fèvre, 01 41 31 62 74, p.lefevre@martech.fr

Participation gratuite sur inscription : www.forumappuipe.fr



Partenaires presse

[capitalfinance](http://capitalfinance.com)

[LesEchos](http://LesEchos.com)

LesEchos.fr

[investir](http://investir.com)

TPE-PME.com
Créer, diriger et développer son entreprise

Autres partenaires : AACIF (Association des Analystes Conseillers en Investissements Financiers) • AFIC (Association Française des Investisseurs en Capital) • AFG (Association Française de la Gestion financière) • ANACOFI • ANHISF (Association Nationale des Holdings ISF) • CCIF (Compagnie des Conseillers en Investissements Financiers) • CNCEF (Chambre Nationale des Conseils Experts Financiers) • CNCIF (Chambre Nationale des Conseillers en Investissements Financiers) • France Angels • France Entrepreneur • Réseau Entreprendre • RETIS • SFAF (Société Française des Analystes Financier) • UNICER (Union Nationale des Investisseurs en Capital pour les Entreprises Régionales)